

Letno srečanje imetnikov certifikata Excellent SME Podelitev nagrad imetnikom certifikata Excellent SME

Datum: **1.12. 2015 ob 13.00**

Kraj: Gospodarska zbornica Slovenije, dvorana A, Dimičeva 13, Ljubljana

Vabilo imetnikom certifikata Excellent SME

Certifikat »Odlično srednje, malo ali mikro podjetje« oziroma »Excellent Small and Medium Enterprise – **Excellent SME Slovenia**« Gospodarske zbornice Slovenije ima v Sloveniji povprečno letno okoli 1.000 podjetij in samostojnih podjetnikov. Letos beleži projekt svojo tretjo obletnico. Certifikat poslovne odličnosti potrjuje dobro poslovne navade imetnikov in tako povečuje kredibilnost v očeh strank in poslovnih partnerjev, hkrati pa nudi tehnično zaščito pred kopiranjem tega znaka kvalitete. Danes se podeljuje že v osmih državah.

Na našem letošnjem srečanju imetnikov certifikata, ki bo potekalo na Gospodarski zbornici Slovenije v torek 1. decembra 2015 med 13,00 in 15,30 uro bomo tokrat prvič podelili nagrade najboljšim – tistim, ki imate certifikat že tretje leto zapored in v letošnjem letu tudi najvišjo bonitetno oceno 10. Pripravili smo zanimiv strokoven in družaben program in vas vabimo, da se srečanja udeležite v čim večjem številu.

Program srečanja

- 13,00** Uvodni pozdrav, Samo Hribar Milič, generalni direktor GZS
- 13,05** Inspirativna prodaja in poslovno mreženje*, predavateljica Daniela Bervar Kotolenko
- 14,05** Podelitev nagrad najboljšim imetnikom certifikata Excellent SME
- 14,20** Razgovor s posebnim gostom (vodi Goran Novkovič)
- 14,40** Predstavitev sponzorjev

14,45 – 15,30 Pogostitev in networking

Prijave zbiramo na klub-excellent-sme@gzs.si ali preko spletni strani <https://excellent-sme.gzs.si/> do 23. novembra. Upoštevajte prosimo, da je **število mest omejeno**. Do zasedenosti mest lahko parkirate v garaži GZS, kasneje na zunanjem parkirišču za stavbo GZS (uvoz pred Dimičevo 9).
Udeležba je za imetnike certifikata Excellent SME BREZPLAČNA.

Vljudno vabljeni!

Ekipa Excellent SME

*Veste, da je večina Slovencev preveč zadržanih, da bi prvi navezali kontakt? Se želite naučiti, kako pristopiti do vam zanimivih sogovornikov? Ali na dogodku opazujete družbo poslovnežev, ki se pogovarjajo, pa ne veste, kako pristopiti? Poslovni networking je osnova poslovanja, saj z njim pridobivamo nova poslovna poznanstva ter ohranjamo in poglobljamo vezi z obstoječimi poslovnimi partnerji in zato je za vsakega uspešnega poslovneža odločilno, da zna prevzeti iniciativo pri navezovanju kontaktov. Še več, poslovni networking je odlični teren za predstavitev vašega podjetja, storitev, produktov, a poslovneži na dogodkih ne znamo izkoristiti prodajnih priložnosti, ki se ponujajo!

Na enournem predavanju se boste naučili:

- Kako prodati svoj produkt ali storitev ena na ena in kako prebiti led?
- Kako izkoristiti prodajne priložnosti na poslovnih dogodkih
- Preizkusili se boste v prodajni simulaciji in pridobili koristne nasvete
- Kako si zgraditi učinkovito poslovno mrežo in kako voditi svoje kontakte